

HUAWEI ENTERPRISE ICT SOLUTIONS **A BETTER WAY**

华为大企业智慧园区解决方案

Key Message

Author/ ID: 谢文思/161788

Dept: Marketing & Solutions Marketing Execution Dept

Version: V1.0 (20121010)

enterprise.huawei.com

HUAWEI TECHNOLOGIES CO., LTD.



KM1 : IT设备一体化联动

解决方案特色

视频、防盗报警、门禁等业务的有机融合

给客户带来的价值：

减少客户人工干预，降低企业人员成本，提升企业园区管理效率，同时提升园区使用者的满意度。

差异化：

视频监控系统、门禁一卡通系统、报警系统等都是相互独立的，不能满足安防整体管理的需要。

华为方案实现了安防系统的“一体化、集成化”的管理，整个安防系统的相互联动，使整个安防系统成为一个有机的整体，以充分提高企业级安防的技防水平。

而当前大多数系统的各个子系统之间不能实现无障碍的信息共享，报警、设备故障都不能及时传达到相关联子系统，没有建立协调的联动机制。如视频监控系统、门禁一卡通系统、报警系统等都是相互独立的，不能满足安防整体管理的需要。

KM2 : 成熟的智能分析与识别

解决方案特色

关联场景快速切换，报警、事件有效反馈

给客户带来的价值：

变视频监控为事后证据为主动监控

差异化：

对重点敏感部位需要更好的安防监控技术手段，需要对各种事件如盗窃、破坏、入侵和其他可疑行为及时发现和处理。

华为方案应用视频智能分析技术使传统的被动监控的模式转化为主动监控，根据自身安防需要设置各种规则，对各种可疑事件和行为进行分析报警，并联动视频图像记录行为过程，提高安防应用水平。

而目前大部分监控系统可以产生海量的监控视频源，但无法对这些视频资源进行进一步的分析和识别，而有限的人力又致使人们无法充分利用这些监控视频信息，使监控系统很大程度上沦为了一种事后的“录像查询系统”，不但浪费了海量的信息数据，而且也没有能从根本上解决“实时监控，即时反应”的目的。

KM3 : 高清技术应用于视频监控

解决方案特色

高清技术，从“看得见”到“看得清”

给客户带来的价值：

高清的视频监控可以使人脸特征、车牌号码等重要细节信息得以分析或记录，从而提升视频监控的效果。

差异化：

华为智能安防可以完美实现MPEG1、MPEG2、M-JPEG、MPEG4、H.264格式的视频解码，支持QCIF、CIF、Half-D1、D1、720P、1080P等分辨率。

而大部分厂家的视频监控图像品质分辨率低，仅能解决视频监控系统中“看的见”的问题，无法获取清晰的人员面部特征、车辆车牌及事件细节等信息。

KM4 : 统一管理和维护平台

解决方案特色

多级平台，联网管理

给客户带来的价值：

保护客户现有的设备投资，同时使客户的设备规划和部署更加灵活。

差异化：

华为智能安防平台实现多级平台的联网管理应用，提高整体安防管理水平。通过不同层级设置不同权限，可以实现上级平台直接调用下级平台。

目前具备分支机构的企业级用户安防平台大多不能联网管理，各自为政，上级部门不能实时有效地了解各分支机构的安防管理情况和各类紧急事件。

KM5 : 标准和开放的平台接口

解决方案特色

统一设备适配接口，方便新设备快速接入

给客户带来的价值：

保护客户现有的设备投资，同时使客户的设备规划和部署更加灵活。

差异化：

系统组成模式混杂，模拟、数字到高清等多种监控模式混用很难实现系统融合。

华为智能安防从实际应用为向导，具备良好的兼容性、扩展性和稳定性，合理选用构架，并实现各种模式的综合集成和应用管理。

目前具备分支机构的园区安防平台大多不能联网管理，各自为政，上级部门不能实时有效地了解各分支机构的安防管理情况和各类紧急事件，迫切需要实现多级平台的联网管理应用，提高整体安防管理水平。



HUAWEI ENTERPRISE ICT SOLUTIONS **A BETTER WAY**

Copyright©2012 Huawei Technologies Co., Ltd. All Rights Reserved.

The information in this document may contain predictive statements including, without limitation, statements regarding the future financial and operating results, future product portfolio, new technology, etc. There are a number of factors that could cause actual results and developments to differ materially from those expressed or implied in the predictive statements. Therefore, such information is provided for reference purpose only and constitutes neither an offer nor an acceptance. Huawei may change the information at any time without notice.