

Security Level:

OceanStor VIS6000

销售指导

www.huawei.com

目录

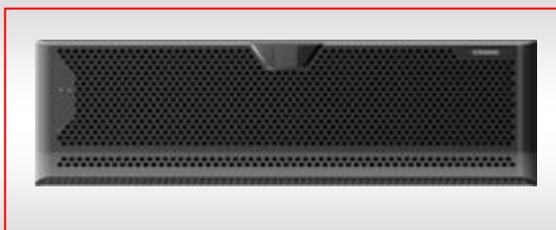
- 产品定位
- 瞄准目标找客户
- 推荐产品摸需求
- 引导客户讲竞争
- 配置报价做方案
- 成功案例

产品定位

应用层



网络层



虚拟化网管



存储层



我们要解决什么问题？

- 存储虚拟化解决方案可以帮助客户简化平台，确保服务质量 (QoS)，降低风险，从而降低运营费用 (OPEX) 和资本支出 (CAPEX)。
- 异构存储环境的管理得到了简化，存储资源的利用得到了改善。
- 虚拟化环境下的多种数据保护方式，确保用户安枕无忧
- 迁移数据容易出现的问题，需要应用宕机，并且充满数据丢失或应用停机风险。存储虚拟化解决方案解决了这个问题。

我们的解决方案是什么？

- VIS6000在HW 存储系统 以及配套软件（ISM, Utral Path, diskguard, VCS, GEO和 其它软件）的基础上，构建存储虚拟化数据保护解决方案，简化对复杂存储环境的管理，保护用户数据。
- VIS6000提供基于网络层的经过验证的独特虚拟化技术，掩盖管理异构企业级存储平台的潜在复杂性，大幅改善资源的利用水平，同时保证整个存储平台的可用性和性能。

我们的解决方案有哪些价值？

- **保证管理效率：**集中和简化多供应商存储环境的管理与控制，掩盖异构存储平台的复杂性，实现在多样化系统之间轻松地复制数据
- **降低风险，提高可靠性，减少应用宕机：**为管理员提供简化的方法；为所有存储资源提供共用的存储服务
- **提高存储投资回报：**延长现有企业网络与存储资源的寿命将更多数据整合到更少的硬件上，大幅降低长期存储平台费用

给公司带来了什么价值？

- 该解决方案将硬件 / 软件 / 服务整合到一个全面的存储环境解决方案中，带来了盈利能力更强的更大的销售机会。
- 更高的客户满意度 – 存储虚拟化可以解决客户的存储利用率、数据迁移、存储管理和统一数据恢复 / 复制问题。
- 经过实践检验的，包括管理、保护和报告在内的所有存储功能的、可扩展的存储虚拟化解决方案。

目录

- 产品定位
- 瞄准目标找客户
- 推荐产品摸需求
- 引导客户讲竞争
- 配置报价做方案
- 成功案例

产品目标客户

目标客户：

- 适用于具有复杂存储结构，多台存储设备的客户
 - 不愿意受厂商限制的客户
 - 业务种类繁多，管理复杂
 - 有容灾需求的客户
-
- 重点应用于以下客户政府信息中心、金融、运营商、大型企事业单位以及“组织机构”等

产品应用场景

- 整合异构存储：数据中心原有的各种存储设备、将来可能采购的各种存储设备，不管这些设备是来自什么厂家、什么型号，不管它是FC还是iSCSI接口。
- 动态数据迁移能力：客户无论是更换设备（主机、存储）、还是应用系统升级，数据都可以实现高效且无停机时间迁移。
- 用户原来的设备不具备一些高级保护功能，如快照、卷镜像等（这里特别能向客户推荐的是异构卷镜像，客户原来存储层的设备单点故障风险能非常好的解决）
- 容灾网关：VIS的位置是在网络层，在客户有容灾需求时，基于VIS本身的镜像、快照、各种复制技术可以搭建多种容灾系统

如何开始业务洽谈，并成功发展销售机会

- 您是否发现异构存储环境的管理很困难？
- 您现在管理多少不同的存储系统？您是否有“闲置”未用的容量？
- 您目前如何在不同的存储层之间迁移数据？为了迁移数据，您是否需要停止应用？
- 您是否有重要数据需要保护

目录

- 产品定位
- 瞄准目标找客户
- 推荐产品摸需求
- 引导客户讲竞争
- 配置报价做方案
- 成功案例

VIS独特价值

- 内部集群化、全冗余设计
 - 集群化带来性能高
 - 全冗余无单点故障风险
- VIS存储虚拟化带来
 - 简化管理
 - 打破厂商限制
 - 最大限度利用存储资源
 - 提供更完善的数据保护机制
- VIS的组网应需而变
 - FC和IP接口都行
 - VIS位于网络层，两端都可接交换机
 - 多路并行、链路冗余、故障切换

客户需求挖掘

- 存储虚拟化需求
 - 需要整合多厂商存储设备，简化存储架构、集中存储管理、实现集中部署、减少重复投资、存储资源按需分配、动态调整的客户
 - 需要在多厂商存储平台之间实现数据保护，实现跨存储平台分级存储、跨存储平台快照、镜像的客户
- 在线数据迁移需求
 - 需要在异构环境下实现在线数据迁移的客户
- 容灾需求
 - 需要在异构环境下部署统一灾备平台，实现秒级RPO远程容灾的客户

目录

- 产品定位
- 瞄准目标找客户
- 推介产品摸需求
- 引导客户讲竞争
- 配置报价做方案
- 成功案例

竞争综述（硬件）

类别	HW VIS6000	IBM SVC	H3C IV5680	Netapp V系列（双控）
控制器	集群架构（2到8节点集群）	集群架构（2到8节点集群）	集群架构（2节点集群）	集群架构（2节点集群）
最高内存（GB）	256	192	16	64
FC端口最大数量（2节点集群）	16×8Gb	4×8Gb	16×4Gb	8×4Gb
IP端口最大数量（2节点集群）	24×1Gb	2×1Gb	16×1Gb	4×1Gb
10GE端口（TOE光纤卡）	已经规划	具备	不具备	具备
FC、IP混合组网	支持	不支持	支持	支持

竞争综述（软件）

类别	HW VIS6000	IBM SVC	H3C IV5680	Netapp V系列（双控）
虚拟化	支持	支持	支持	支持
集群A/A负载均衡	支持	支持	不支持	不支支持
镜像	支持	支持	支持	支持
同步复制	不支持	支持	支持	支持
异步复制	支持	支持	支持	NA
周期复制	不支持	不支持	支持	NA
复制过程中的加密	已规划	NA	支持	支持
复制过程中的压缩	不支持	NA	支持	NA
快照	支持	支持	支持	支持
主机快照代理	支持	支持	支持	支持
Thin-provisioning	不支持	支持	支持	NA
Windows平台OS以及数据保护功能	支持	不支持	支持	不支持
多路径功能	支持	支持	支持	支持

我们的解决方案为何优于竞争性解决方案

- 市场领先地位 - 在运营商，政府，金融及其它企业已有成功应用。
- 对于源LUN采用“透传”方式，直接进行接管。实施过程简单,不破坏源LUN。发生数据损坏的可能性小
- 基于IO级别的复制技术，占用带宽小，节约系统性能
- 具备逃生通道，产品故障不影响业务使用
- 8节点集群，业界最高
- 支持广泛的阵列和接口类型

目录

- 产品定位
- 瞄准目标找客户
- 推介产品摸需求
- 引导客户讲竞争
- 配置报价做方案
- 成功案例

报价配置说明

- 报价模板
 - 目前采用Excel表格形式，并定时进行刷新
 - 后续过渡到网站进行报价
 - 报价模板由市场代表维护和解释，

配置指导

虚拟化引擎	VIS6300与VIS6600虚拟化引擎基本包，含5×9×3年标准维保服务，含虚拟化功能许可，含镜像功能许可， 不含接口板
接口板选择	两种接口板，成对配置，最大6块
选配功能选择	选配功能每台设备按需要配置
	License授权证书不收费，每配置一个选配功能就带一个授权证书
基本服务选择	基本安装服务必配，选配功能安装服务如配置有选配功能必配，初始数据同步服务按容量收费（镜像、复制）
选配服务选择	按需选配
配套设备选择	按需选配

具体细节在3ms上查看 《OceanStor VIS6000虚拟智能存储系统_产品配置手册》

制作方案说明

- 制作技术建议书三部曲
 - 描述客户需求，主体来自客户标书
 - 阐述技术方案，具体组网，并详细说明
 - 介绍产品和服务的优势，一般采用彩页内容即可
- 制作技术建议书的技巧
 - 借用相似项目的建议书，大部份内容可以复用

目录

- 产品定位
- 瞄准目标找客户
- 推介产品摸需求
- 引导客户讲竞争
- 配置报价做方案
- 成功案例

成功案例

- 中国移动
- 中国联通
- 斯威士兰MTN
- 尼日利亚MTN
- 委内瑞拉CANTV