

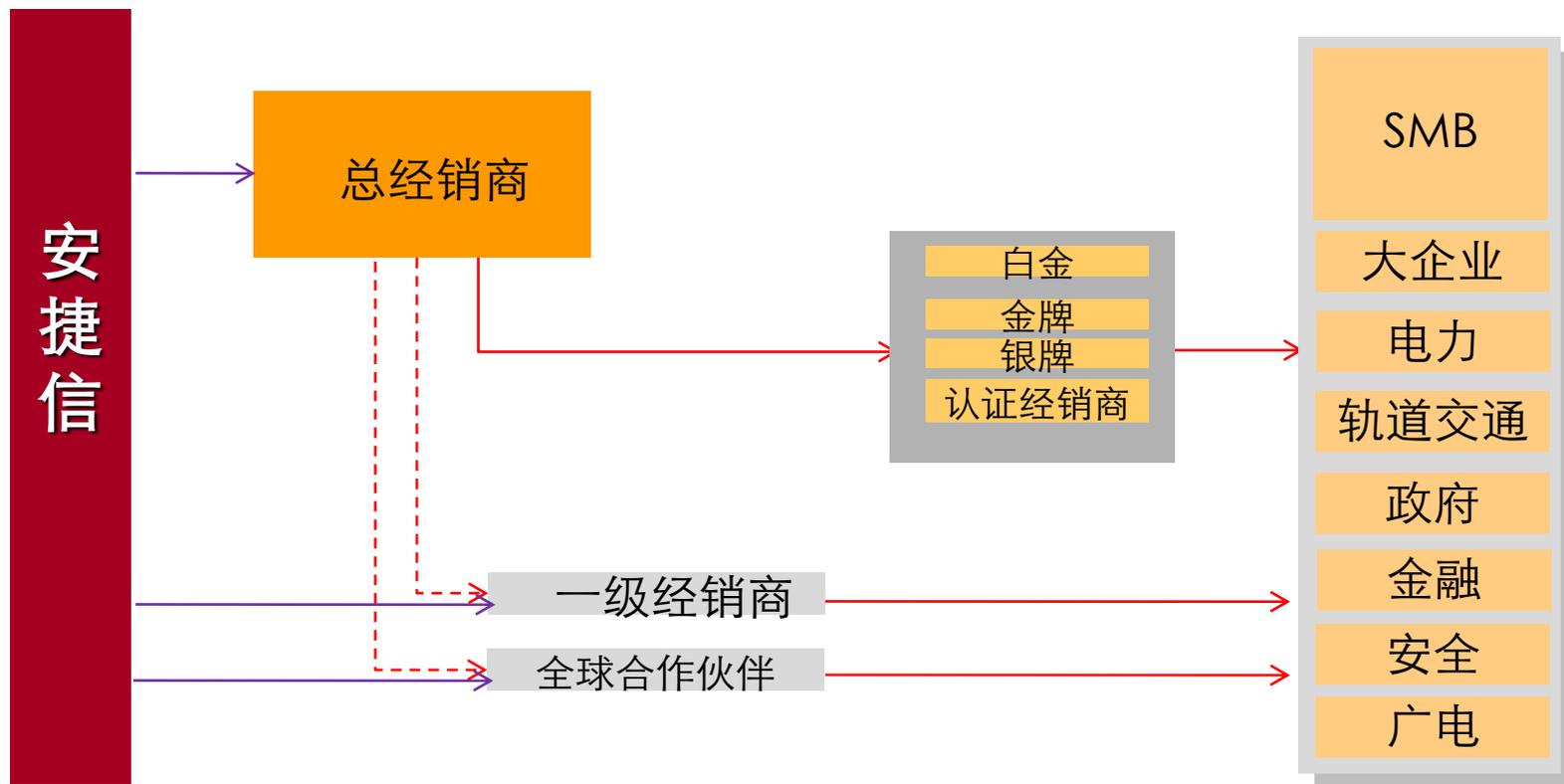
2012年协作应用渠道政策介绍 材料

2012年4月

安捷信网络技术有限公司



安捷信渠道架构



渠道角色定位



协作应用经销商认证标准

	白金	金牌	银牌	认证
注册资金	500万元以上	200万元以上	100万元以上	50万以上
销售额	年度销售 800万	年度销售 500万	年度销售 200万	年度承诺销售 50万
人员要求 (最低)	2名专职销售, 2名售前工程师 (需经过考试, 并合格); 1名售后工程师 (需经过考试, 并合格)	2名专职销售, 1名售前工程师 (需经过考试, 并合格); 1名售后工程师 (需经过考试, 并合格)	1名专职销售, 1名售前工程师 (需经过考试, 并合格); 1名售后工程师 (需经过考试, 并合格)	
其他要求	相关行业或区域有一定行业地位, 具备服务能力	相关行业或区域有一定行业地位, 具备服务能力	相关行业或区域有一定行业地位, 具备服务能力	具备协作应用产品销售经验

注：销售业绩是认证的核心条件



Thank you