



# 2012年视讯渠道政策介绍材料

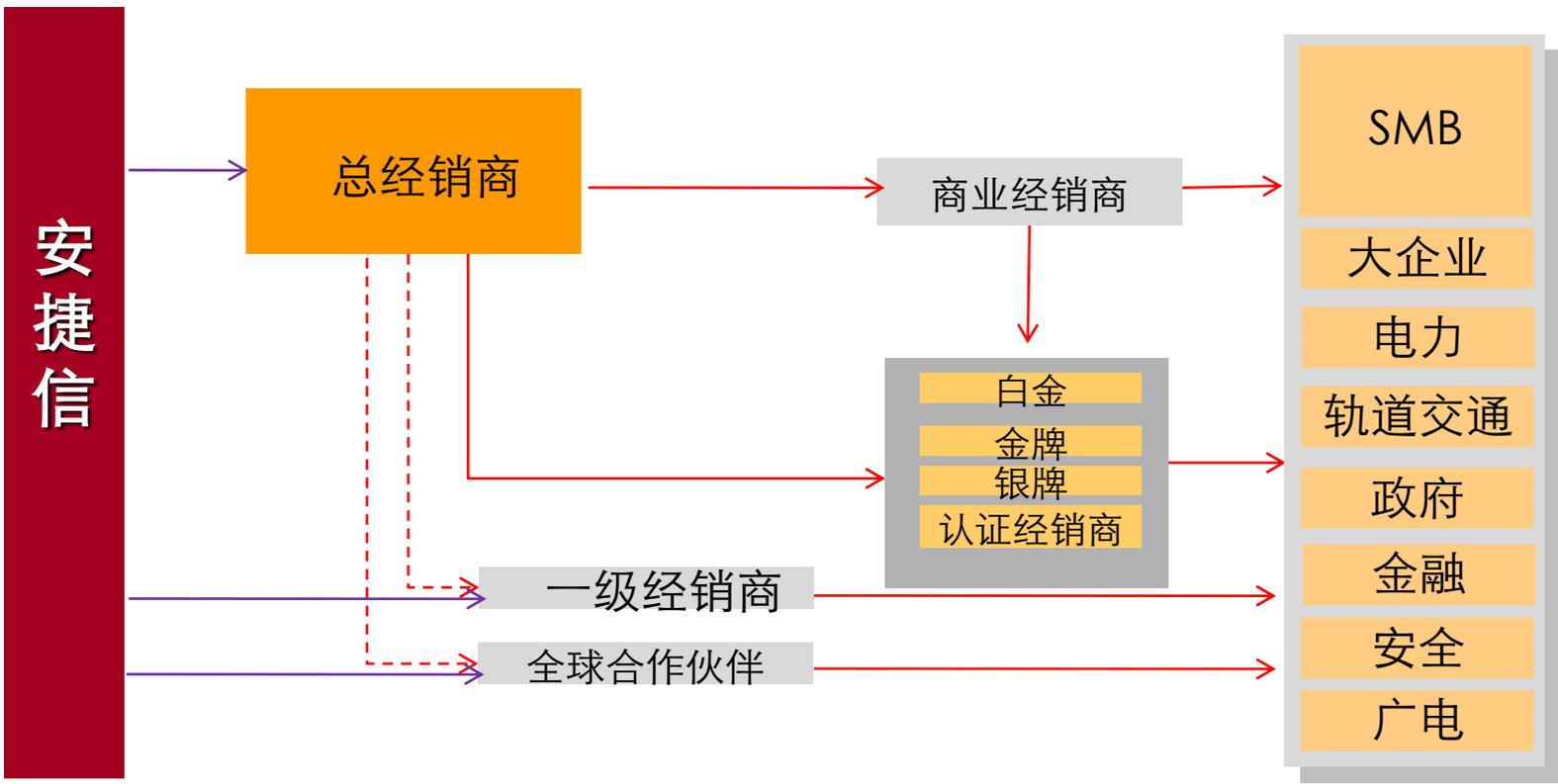
2012年4月

安捷信网络技术有限公司

安捷信网络技术有限公司



# 安捷信渠道架构



# 渠道角色定位



# 视讯经销商认证标准

	注册资金	人员要求（最低）	认证要求
白金	500万元及以上	2名以上销售人员 2名售前工程师（需经过考试，并合格）	1、年度销售800万及以上 2、在相关行业或区域有一定行业地位，具备服务能力
金牌	200万元及以上	1名以上销售人员 2名售前工程师（需经过考试，并合格）	1、年度销售达到500万及以上 2、在相关行业或区域有一定行业地位，具备服务能力
银牌	100万元及以上	1名以上销售人员 1名售前工程师（需经过考试，并合格）	1、年度销售达到200万及以上 2、具备视讯产品销售经验
商业	200万元及以上	1名以上销售人员 1名售前工程师（需经过考试，并合格）	1、分销产品年度销售达到授权区域年度目标的认证经销商。（1类省份200万，2类省份150万，3类省份100万） 2、在相关区域有具备服务能力和分销能力
认证经销商	50万元及以上		1、年承诺销售目标超过50万及以上 2、具备视讯产品销售经验



Thank you